

## Verträge, die für Handelsunternehmen überlegenswert sind:

### KFZ-RECHTSSCHUTZ FÜR PRIVAT- U. BERUFSBEREICH:

Dieser umfaßt Schadenersatz und Strafrechtsschutz sowohl für das Kfz wie auch im Privat- und Berufsbereich. Beim Kfz ist der Führerscheinrechtsschutz und auf Wunsch der Fahrzeugvertragsrechtsschutz mitversichert. Dieser deckt auch Rechtsangelegenheiten der Dienstnehmer während ihrer beruflichen Tätigkeit. Eine Erweiterung für Arbeitsgericht, Sozialversicherung und allgemeiner Vertragsstreitigkeiten ist möglich.

### GLASBRUCHVERSICHERUNG:

Deckt alle Schäden an Flachgläsern, die bei normalen Häusern und Wohnungen verwendet werden. Eine Erweiterung auf Cerankochfelder, Duschkabinen, Acryl- und Plexigläser ist möglich.

### KASKOVERSICHERUNGEN:

Die Kollisionskasko (Vollkasko) deckt Schäden durch Brand, Diebstahl, unbefugten Gebrauch durch Dritte, Sturm, Hagel, Hochwasser, Scheibenbruch, Kollision mit Haar- oder Federwild, Parkscha-den und ein selbst verursachter Unfall sowie mut- und böswillige Handlungen. Zusatzversicherung für Autoinhalt, Kleinverglasung, Dokumente, Kennzeichenverlust und Pannenhilfe können beantragt werden.

Bei der Elementaren Kasko (Teilkasko) können die gleichen Risiken wie bei der Kollisionskasko, allerdings mit Ausschluß des Eigen-Unfalls versichert werden.

### LEBENSVERSICHERUNG MIT TEILAUSZAHLUNGEN:

Diese Verträge verbinden eine Er- und Ablebensversicherung, Pensionsvorsorge und Auszahlung während der Laufzeit. Damit ist man finanziell flexibel.

### BAUSPAREN:

In kurzer Zeit mit wenig Risiko und staatlicher Förderung ein Kapital schaffen.

### ELEKTROGERÄTE-VERSICHERUNG:

Deckt alle Schäden an Elektrogeräten im Haushalt aus Abnutzungs- und Verschleißschäden. Schäden an Computern können mitversichert werden.

### RISIKOLEBENSVERSICHERUNG:

Bezahlt die vereinbarte Versicherungssumme bei Ableben durch Krankheit oder Unfall und erlischt automatisch nach Ablauf.

## Der Versicherungsagent

Der selbständige Versicherungsagent übt seinen Beruf laut Gewerbeberechtigung aus. Agent ist, wer von einem Versicherer ständig damit betraut wird, für diesen Produkte zu vermitteln oder Verträge zu schließen (§ 43 Abs 1 Versicherungsvertragsgesetz).

### Das Verhältnis zum Kunden

Der Versicherungsagent erbringt eine Dienstleistung namens der von ihm vertretenen Versicherungsgesellschaften, dem Versicherungskunden (Interessenten) gegenüber. Als Vermittler versucht er, das für den Interessenten marktgerechte Produkt mit dem Angebot seiner Versicherungsunternehmen in Übereinstimmung zu bringen.

Im einzelnen analysiert der Versicherungsagent die möglichen Risiken und Bedürfnisse gemeinsam mit dem Interessenten. Darauf aufbauend versucht er, gemeinsam mit dem Interessenten das Risiko zu überwälzen bzw. zu minimieren. Der Interessent kann den Agent zu einzelnen Handlungen bevollmächtigen.

Der Versicherungsagent ist dem Kunden gegenüber verpflichtet, im Rahmen seiner Möglichkeiten nur Versicherungsprodukte mit marktgerechter Prämiengestaltung und Leistung für den Kunden anzubieten.

Nebenleistungen und deren Vergütung durch den Kunden sind im Rahmen der Gewerbeordnung zulässig.

### Das Verhältnis zum Versicherer

Als Vertragspartner des Versicherers liefert auch der Versicherungsagent als „Mann der Praxis“ dem Versicherer die für diesen notwendigen Markt- und Kundeninformationen, und vermittelt diesem nicht zuletzt den Versicherungsvertrag. Bei dieser Tätigkeit sind ihm die Pflichten gegenüber seinem Vertragspartner bewusst, die er im Agenturvertrag übernommen hat.

Ihr Versicherungsagent arbeitet im Auftrag folgender Versicherung:



## SICHERHEIT FÜR HANDELSUNTERNEHMEN



Ihr Versicherungsagent ist in allen Versicherungsangelegenheiten für Sie da. Er berät und informiert Sie gerne, vermittelt Ihre Anträge, hilft bei Schadenserledigung, und steht Ihnen gerne zur Seite.

Vertrauen Sie auf:



### Die Versicherungsagenten

WIRTSCHAFTSKAMMER  
ÖSTERREICH

LÖWI Dienstleistungen GmbH

Wirtschaftskammer Österreich, Versicherungsagent

Vertragsberatung und -abwicklung FID 01471

A-1780 Saalfelden, Bahnhofstr. 25

Tel. 0658274100 www.loewi.at

www.loewi.at

## Investieren Sie in Ihre eigene Sicherheit

Sie haben es geschafft: Sie sind Ihr/e eigene/r Chef/in, treffen Entscheidungen selbständig und niemand redet Ihnen rein. Kurz und gut: Sie genießen viele Freiheiten. Das alles gilt es abzusichern, denn mit Ihrer Freiheit steigt Ihre Verantwortung. Privat wie beruflich benötigen Sie einen umfangreichen Versicherungsschutz - und um den müssen Sie sich selbst kümmern. Investieren Sie nicht nur in Ihr Geschäft, sondern auch in Ihre eigene Sicherheit, denn Ihr wichtigstes Kapital sind Sie selbst.

Was passiert beispielsweise, wenn Sie einmal wegen Krankheit ausfallen? Haben Sie schon einmal darüber nachgedacht, ob Ihre hohen Investitionen ausreichend abgesichert sind?

## Detailwissen für Entscheider

Sie als Selbständige/r wissen es am besten: Um geschäftlich die richtigen Entscheidungen zu treffen, brauchen Sie alle notwendigen Informationen. Das gleiche gilt für Ihre private und finanzielle Absicherung. Darum informieren Sie sich rechtzeitig. Wir helfen Ihnen dabei.

Auch für Handelsunternehmer/innen gibt es Möglichkeiten, den Versicherungsschutz zu optimieren. Wir geben Ihnen nachstehend einen Überblick über die Optionen.



## Verträge, die für Handelsunternehmen sein müssen:

### HAUSHALTSVERSICHERUNG:

Für Schäden am Wohnungsinhalt, die durch Feuer, Sturm, Leitungswasser oder Einbruchdiebstahl verursacht wurden. Diese Versicherung beinhaltet auch die Privat- und Sporthaftpflicht.

Es gibt auch div. Deckungserweiterungen, z.B. Haftpflicht für Verwandtschaftsschäden, Glasbruch, indirekter Blitzschlag, Ersatzwohnung, Sonnenenergie.

### UNFALLVERSICHERUNG:

Leistet nach Unfall für Dauerfolgen, Unfalltod, Heilkosten, kosmetische Operationen Spitalgeld, Taggeld, Kosten für Rettungshubschrauber und ist mit verschiedenen Zusatzleistungen erhältlich.

### BERUFUNFÄHIGKEITSVERSICHERUNG:

Diese sichert Ihr Einkommen bei Berufsunfähigkeit bis zum Ende der Vertragslaufzeit.

### KFZ-HAFTPFLICHT:

Diese ist für jedes angemeldete Kraftfahrzeug verpflichtend vorgeschrieben. Sie deckt Personen- und Sachschäden bis zur vereinbarten Versicherungssumme. Reine Vermögensschäden sind mit einer geringeren Versicherungssumme abgedeckt.

### PENSIONSVERSICHERUNG:

Diese Verträge sichern mit lebenslanger Rente Ihren Lebensabend. Für den Fall der Berufsunfähigkeit kann die Prämienzahlung bis zum Vertragsende entfallen. Ihre Altersvorsorge ist dadurch gesichert und kostet nur ein wenig Prämie. Sollte für Sie eine staatliche Prämie möglich sein, so informiere ich sie darüber.

### BETRIEBSBÜNDELVERSICHERUNG:

Die Gebäude, Maschinen, Inventar und Waren müssen speziell nach Betriebsart versichert werden.

Für Betriebe können Feuer, Sturm, Leitungswasser, Betriebshaftpflicht, Maschinenbruch, Elektrogeräte, Transport, Betriebsunterbrechung und Rechtsschutzversicherungen im Bündel beantragt werden.

### BETRIEBSVERSICHERUNGEN:

Es besteht auch die Möglichkeit für eine betriebliche Vorsorge nach § 3 Zl. 15 für definierte Gruppen im Betrieb. In diesem Rahmen kann eine Er- und Ablebensversicherung, eine Unfallversicherung oder eine Krankenversicherung für die Dienstnehmer gemacht werden. Entgeltfortzahlungsverpflichtungen für Arbeitnehmer können über diese Versicherung abgedeckt werden.

## Verträge, die für Handelsunternehmen sein sollten:

### KRANKENVERSICHERUNG:

Bezahlt Spitalsbehandlung, Operation, Zahnbehandlung, Arzthonorare, Medikamente oder Krankentransporte nach Unfall und Krankheit.

### ER- UND ABLEBENSVERSICHERUNG:

Diese bezahlt die vereinbarte Versicherungssumme garantiert bei Ableben während der Laufzeit und bei Vertragsende. Der Zahlungsbetrag erhöht sich um die nicht garantierte Gewinnbeteiligung. Die Auszahlung ist KEST-frei.

Ein Einschluß der Prämienbefreiung bei Berufsunfähigkeit ist empfehlenswert und sichert die Auszahlung am Vertragsende.

### FONDSGEBUNDENE LEBENSVERSICHERUNG:

Mit der Versicherungssteuer ist dieses Produkt endbesteuert. Ein Teil der eingezahlten Prämien wird in Fonds veranlagt, der Rest der Beiträge wird zur gewählten Ablebensdeckung verwendet.

Diese Versicherungsform ist für den risikobewußten Menschen und kann viel an Ertrag bringen.

### VERTRÄGE MIT RISIKO – ABER EVENTUELL VIEL ERTRAG:

Hedge-Fonds, Aktienfonds, Anleihefonds, Gemischte oder Dachfonds.

